

慶應義塾大学出版会

イチ押し

2017年12月 新刊のご案内

学習実用書 ご担当者さま

# 大学生のための交渉術入門

野沢聡子（コミュニケーション・インストラクター） [著]

本体予価 1,600 円 A5 判並製 / 144 頁 ISBN 978-4-7664-2487-4 C2000

ココに注目!

- 大学生活で直面するトラブルを解決するスキルを伝授!
- 相手をやりこめるのではなく、相互満足を導く“協調的”交渉術。
- 単なるマニュアルではない、理論編と実践編の2部構成。

アルバイト、サークル、ゼミ、就活など、大学生活のシーンでは大小の人間関係トラブルはつきもの。トラブルが発生してしまった際に、相手と自分とのお互いの満足を導くための“協調的”交渉術（自分の利益を勝ち取るための“競合的”交渉とは異なる）の手法を、理論と実践の両面から分かりやすく解説。

類書 藤田尚弓『NOと言えないあなたの気くばり交渉術』（ダイヤモンド社）

## 営業部からのおすすめポイント

弊社では、『レポート・論文の書き方入門』や『アカデミック・スキルズ』といった、大学生のための勉強法についての書籍（学習実用書）を刊行してまいりましたが、今回は少し趣向を変えまして、大学（社会）生活を送る上でのスキルを教える書籍をご案内します。人間関係は、勉強と同じかそれ以上に学生の頭を悩ませる問題だと思しますので、ぜひこれまでの学習実用書と同様、積極的な展開をお願いいたします！（乙子）

ご注文は FAX で! 03 - 3451 - 3124

番線	ご注文部数	発行所：慶應義塾大学出版会	本体予価	部数
新刊委託		野沢聡子 著 大学生のための交渉術入門 ISBN978-4-7664-2487-4 C2000	1,600 円	★★★★★